

Wir suchen für unseren Standort in Hanau in Vollzeit eine/n

Sales Manager (m/w/d)

Die SAXONIA Technical Materials GmbH mit Sitz in Hanau gehört zur SAXONIA Gruppe mit ca. 1500 Mitarbeitern und ist ein führender internationaler Anbieter von Kontaktwerkstoffen.

Zu unserem Produktportfolio gehören silberhaltige Halbzeuge für schalttechnische Anwendungen und metallurgische Spezialprodukte für die Energietechnik. Wir sind Partner und Lieferant der Elektroindustrie und unsere Produkte finden Anwendung in elektrischen Schaltgeräten, z.B. für die Hausinstallation, Kraftfahrzeugtechnik und industrielle Automatisierung.

Als Sales Manager (m/w/d) verantworten Sie den kontinuierlichen Ausbau unserer internationalen Schlüssel- und Zielkunden. Wir bieten Ihnen ein spannendes Aufgabenfeld in unserem innovativen Unternehmensnetzwerk und fördern die individuelle Entwicklung ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen.

Ihre Aufgaben

- Vertriebsaktivitäten im definierten Verkaufsgebiet rund um unsere vorwiegend edelmetallhaltigen Kontaktwerkstoffe unter strategischen und betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten
- Aufbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen mit unseren bestehenden und potenziellen Kunden im In- und Ausland
- Erfolgreiche Initiierung und Kommerzialisierung innovativer Produkte oder Systemlösungen in interdisziplinären Teams
- Positionierung unserer Produkte am Markt in Abstimmung mit der Vertriebsleitung und den lokalen Vertretungen weltweit
- Unterstützung des Bereichs Anwendungstechnik auch als technischer Ansprechpartner bei unseren Kunden

Ihr Profil

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Hochschulstudium oder eine kaufmännische Ausbildung sowie mehrere Jahre Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte, idealerweise mit edelmetallhaltigen Materialien
- Technisches Verständnis
- Bereitschaft zu Dienstreisen im In- und Ausland
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe soziale Kompetenz und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie ein selbstbewusstes Auftreten gepaart mit Verhandlungssicherheit
- Hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit

Unser Angebot

- Abwechslungsreicher und sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit stetigem und solidem Wachstum
- Unbefristete Anstellung mit flexibler Arbeitszeitgestaltung
- Überdurchschnittliche attraktive Vergütung mit leistungsbezogener jährlicher Bonuszahlung
- 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen und Diensthandy, auch zur privaten Nutzung

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per Mail an

karriere@saxonia-tm.de.